

“ เป็นโครงการที่ทำให้เราวิเคราะห์ตัวเองได้ว่า จะเติบโตไปทางไหน ไม่ใช่แค่มองว่า
ปีนี้ได้กำไร-ขาดทุนเท่าไร และเราจะเห็นวิสัยทัศน์ของหลายๆ คนซึ่งทำให้เรามีมุมมองที่กว้างขึ้น
และก้าวไปข้างหน้าได้อย่างมั่นใจ ”



แรงบันดาลใจในการเริ่มต้นธุรกิจ

จากเดิมเป็นผู้ผลิตเครื่องสำอางและสมุนไพรให้กับบริษัทต่างๆ มากกว่า 10 Brand โดยเป็นผู้ผลิตและเป็นผู้ว่าจ้างให้บริษัทรายย่อยผลิตด้วยเช่นกัน ซึ่งคิดว่าถ้า Brand ของเรายังไม่เป็นที่รู้จักเราก็ยังสามารถมีรายได้เข้ามาหล่อเลี้ยงในกิจการของเราต่อไปได้ แต่ปรากฏว่า Brand ต่างๆ และ Brand ของเรามีการขยายมากยิ่งขึ้นจึงทำให้เราผลิตสินค้าต่างๆ ไม่ทัน ดังนั้นเราจึงหันมาปรับปรุงและขยายกิจการของเราโดยการเพิ่มกำลังการผลิตโดยนำเครื่องจักรมาเพิ่มในกระบวนการการผลิตซึ่งทำให้เราสามารถควบคุมวัตถุดิบ และวางแผนการวัตถุดิบต่างๆ และสามารถลดปัญหาเรื่องวัตถุดิบไม่เพียงพอได้ดียิ่งขึ้น

หลังจากเข้าร่วม NEC แล้วได้อะไร

ก็ารู้กระบวนการการคิด ว่าคิดอย่างไร วางแผนอย่างไร เพราะถ้าเราคิดเป็นก็มีวิธีการมองอนาคตของเราได้ และเราก็จะคิดเป็นระบบมากยิ่งขึ้น และยังสามารถมาสอนน้องๆ ในบริษัทให้มีกระบวนการคิดและการวางแผนให้เป็นระบบมากขึ้นเช่นกัน

คุณฉัตรวิษ พวงมาลัย

ชื่อกิจการ : บจก.กรีนฉัตร เนเจอร์ลัล เฮิร์บ (ประเทศไทย) สถานที่ตั้ง : 67/1 ม.5 ต.ท่าแร้ง อ.บ้านแหลม จ.เพชรบุรี





“ ตรงต่อเวลากับลูกค้า สินค้าต้องมีการผลิตใหม่ ทุกวันไม่เก็บทิ้งไว้ รสชาติอร่อย ”



แรกเริ่มเดิมทีในการทำธุรกิจ

มีความคิดที่อยากจะทำธุรกิจเป็นของตนเองเลยมีความสนใจจึงทำธุรกิจปลากรอบขึ้นมา
กว่าจะผลิตสินค้าปลากรอบสำเร็จได้ต้องลองผิดและลองถูกหลายครั้ง เพราะไม่เคยมีประสบการณ์
การทำธุรกิจปลากรอบมาก่อนและด้วยความพยายามเริ่มแรก จึงได้มีการทดลองตลาดโดยนำไปวางขาย
ที่ตลาดไทและตลาดหนองมนตามร้านขายของฝาก ซึ่งปรากฏว่าได้รับการตอบรับจากลูกค้าที่สั่งซื้อ
เพิ่มมากขึ้นจึงมองเห็นโอกาสว่าธุรกิจไปได้ดี จึงตัดสินใจทำมาจนถึงปัจจุบัน



หลังจากเข้าร่วมโครงการได้นำความรู้มาใช้กับกิจการอย่างไร

ได้มีการจัดการที่เป็นระบบมากขึ้น เช่น การจัดทำบัญชี และการเพิ่ม
ช่องทางการตลาดมากขึ้นอีกทั้งยังได้เครือข่ายจากเพื่อน ๆ ที่มาอบรมด้วยกันอีก
“ ต้องมีการศึกษาธุรกิจให้ดีก่อน ก่อนที่จะลงมือทำ ”



คุณโกศล เตโชวงศ์สกุล

ชื่อธุรกิจ : ปลากรอบ “ เกาะแก้ว ” สถานที่ตั้ง : 124/20 ม.3 ต.เพ อ.เมือง จ.ระยอง 21160





“ ต้องมุ่งมั่น อดทน และซื่อสัตย์ต่อลูกค้า ”



ด้วยมองเห็นปัญหาของผู้มีอายุเรื่องเส้นผมบาง ผมร่วง ผมขาว จึงได้มีการคิดค้น
ผลิตภัณฑ์สมุนไพร จากการทดลองสกัดจากสรรพคุณสมุนไพร ที่มีอยู่ของไทย มีการทดลอง
ใช้ด้วยตัวเอง รวมถึงให้ผู้ใกล้ชิดได้ทดลองใช้ ผลตอบรับที่ได้เป็นที่น่าพอใจ จึงอยากให้ทุกคน
ได้ทดลองใช้ผลิตภัณฑ์ที่สกัดได้จากสมุนไพร เริ่มจากการวางขายหน้าร้านเล็ก ๆ ของตนเองและมีการพัฒนา ปรับปรุงมาเรื่อย ๆ
ทั้งคุณภาพสินค้า และบรรจุภัณฑ์ที่ดี กระทั่งตอนนี้ได้มีผู้สนใจมารับไปขายเอง และมีการทำส่งตามร้านค้าต่าง ๆ ด้วย

ปัจจัยผลสำเร็จ

เกิดจากความมุ่งมั่น อดทน และซื่อสัตย์ต่อลูกค้า รวมถึงมีการพัฒนา
ปรับปรุงคุณภาพของสินค้าขึ้นมาเรื่อย ๆ และบรรจุภัณฑ์ที่ดี
ได้มาตรฐานจากกระทรวงอุตสาหกรรม และขอขอบคุณ
โครงการเสริมสร้างผู้ประกอบการใหม่ ที่ทำให้ธุรกิจ
ของเราประสบความสำเร็จในการประกอบธุรกิจขึ้นมา

คุณกนกกาญจน์ ลัคนสุทิน

ชื่อธุรกิจ : สมุนไพร พรรณพฤษ์ สถานที่ตั้ง : 131/77 ม.5 แขวงท่าข้าม เขตบางขุนเทียน กทม. 10150





“ปรับปรุงสินค้าให้ดีขึ้นตลอดเวลา トラบใดที่เราอยู่หนึ่ง นั่นคือเราเดินถอยหลัง”

แรกเริ่มครอบครัวทำธุรกิจเครื่องบดยาด้วยอะคลีริก พอดีมีลูกค้าต้องการเจดีย์พระธาตุที่ทำด้วยอะคลีริก แต่หาซื้อไม่ได้ ผู้ผลิตรายเดิมก็ไม่สามารถผลิตให้ได้ จึงแนะนำให้ทดลองผลิตเจดีย์พระธาตุอะคลีริก เมื่อทดลองผลิตเจดีย์พระธาตุอะคลีริกให้กับลูกค้าก็เป็นที่น่าพอใจเป็นอย่างสูง จึงมองเห็นโอกาสว่าเราสามารถผลิตได้ และ ยังสร้างเอกลักษณ์ให้กับผลิตภัณฑ์ด้วย “รูปทรงที่โดดเด่น ลูกเล่นแปลกตา และมีการผลิตรูปแบบใหม่อยู่ตลอดเวลา”

ปัญหาในการทำงาน

ในการทำเจดีย์พระธาตุอะคลีริกก็มีปัญหาในเรื่องของแรงงาน เนื่องจากผลิตภัณฑ์เป็นงานที่ต้องใช้มือถึง 70% การฝึกฝีมือของพนักงานก็ต้องใช้เวลา และยังขาดแรงงานในการผลิตอีกด้วย ดังนั้นจึงแก้ปัญหาโดยการจ้างแรงงานแบบชั่วคราว และหาเครื่องมือที่จะเข้ามาช่วยในการผลิตให้เร็วขึ้น



ได้อะไรจากโครงการ

สิ่งที่ได้รับจากโครงการก็จะเป็นในการด้านการผลิต การจัดการภายในบริษัท การจัดรูปแบบ และที่สำคัญที่สุดคือการคำนวณต้นทุน ทำให้เรารู้จักตัวเรามากกว่าเดิมจากที่ทำงานแบบลูกทุ่งก็ปรับการทำงานเป็นระเบียบแบบแผนมากขึ้น จนสามารถสร้างมาตรฐานให้กับผลิตภัณฑ์ ให้ทราบว่าตลาดหรือลูกค้าอยู่ตรงไหน แต่ว่าอาจจะเอาทุกอย่างมาใช้ที่เดียวไม่ได้ ต้องปรับสิ่งที่เราหนดทางด้านไหนก็นำสิ่งนั้นออกมาประกอบกับธุรกิจของเรา

คุณโกเมศ กิจทวีสิน

ชื่อธุรกิจ : ผลิตเจดีย์พระธาตุอะคลีริก สถานที่ตั้ง : อาคารเรือนแก้ว 98 แขวงจระเข้บัว เขตตลาดพร้าว กทม. 10230





“ มีแรงบันดาลใจอย่างเดียวไม่พอ ต้องดูว่าฝันนั้นสร้างให้เป็นจริงได้รึเปล่า
ความเป็นจริงนั้นทำให้เป็นรูปธรรมได้หรือไม่ ซึ่งเราผ่านตรงนี้
มาแล้วในระดับเล็กๆ เราก็ควรที่จะทำต่อไป”

เริ่มต้นธุรกิจจาก.....

ด้วยความที่ไม่ชอบชีวิตพนักงานประจำ เป็นจุดเริ่มต้นในการมองหากิจการเล็กๆ ที่มาชดเชย
รายได้ของงานประจำ จึงคิดว่าน่าจะมีธุรกิจส่วนตัวสักธุรกิจ โดยเริ่มจากความถนัดของตนเองและการมี
ประสบการณ์ที่มีเกี่ยวกับสารสกัดจากหญ้าหวาน เนื่องจากมองโอกาสว่าคนมีรายได้สูงขึ้น กำลังในการซื้อก็สูงขึ้น
บวกกับความก้าวหน้าของเทคโนโลยีที่เร็วขึ้น จนลึ้มที่จะสนใจเกี่ยวกับเรื่องของสุขภาพ ซึ่งอยากให้เห็นมาสนใจ
เรื่องสุขภาพกันมากขึ้น จึงเป็นจุดเริ่มที่ทำอาหารเสริมจากสารสกัดหญ้าหวานขึ้นมา



ได้อะไรจากโครงการเสริมสร้างผู้ประกอบการใหม่บ้าง

เป็นโครงการที่ดีมาก และเหมาะสมกับตนเอง
มากที่อยากเป็นผู้ประกอบการ แต่ก่อนที่จะอบรมต้องมี
พื้นฐานในระดับหนึ่ง และได้ศึกษากระบวนการก่อนเริ่มทำ
ธุรกิจ ได้คำนวณต้นทุนในการลงทุน ผลิต การได้แง่คิดต่างๆ
อีกมากมาย

คุณพรชัย กลิ่นระรวย

ธุรกิจ หญ้าหวาน คอมปานี สถานที่ตั้ง : 109/8 ม.8 ต.ตะพง อ.เมือง จ.ยะยอง 21000





“หาตัวเองให้เจอก่อนว่าชอบอะไร”

เคล็ดลับความสำเร็จ

แล้วมาดูว่าธุรกิจนั้นมีศักยภาพหรือไม่ หรือ ณ เวลานั้นพร้อมหรือยังที่จะเริ่มต้น “ความตั้งใจ” จะช่วยให้ประสบความสำเร็จในทุกเรื่องและเมื่อตั้งใจที่จะทำแล้วก็ตัดสินใจลุยทันที “สร้างความเชื่อมั่นให้กับลูกค้าทางธุรกิจ” การชำระค่าสินค้าอย่างตรงเวลา ทำให้เราได้สิทธิพิเศษกลับมาหลายอย่าง และมีพันธมิตรมากขึ้น



“มาอบรมกับโครงการเสริมสร้างผู้ประกอบการใหม่ ทำให้มีแนวทางและมีระบบในการทำงาน เรียกได้ว่า เดินถูกทางมากขึ้น”

ความได้เปรียบในการเป็นเจ้าของแรก ๆ จึงตัดประเด็นเรื่องคู่แข่งไปได้สบาย แต่คู่แข่งที่สำคัญ คือ ตัวเอง การพัฒนาตัวเองเป็นสิ่งที่ต้องทำอย่างต่อเนื่องและสิ่งที่ถ้าหายของธุรกิจที่เพิ่งเริ่มต้นและไม่ใช่ที่แพร่หลายในตลาดมาก่อน คือ การทำให้เป็นที่รู้จักมากขึ้นโดยใช้ Internet



คุณอริรัตน์ พิลิก

ชื่อกิจการ : จำหน่ายอุปกรณ์นำเข้าสำนักงานผ้าห่ม Quilt สถานที่ตั้ง : 213 พหลโยธิน 4 แขวงเสนานิคม เขตจตุจักร กทม. 10900





“ ความตั้งใจและความมุ่งมั่นทำให้ผ่านพ้นอุปสรรคในการทำธุรกิจ ”

แรงบันดาลใจในการเริ่มต้นธุรกิจ.....

แรกเริ่มเป็นผู้บริหารบริษัทที่ทำผลิตภัณฑ์เกี่ยวกับการบำรุงรักษารถยนต์อยู่แล้ว ซึ่งมีประสบการณ์ทางด้านการขายและการตลาดโดยตรง แรงบันดาลใจที่มาทำคือสาเหตุที่ว่าเราต้องการผลิตภัณฑ์เพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าในปัจจุบัน กลุ่มลูกค้าและกลุ่มเป้าหมายก็จะเป็นร้านค้าที่เป็นร้านอะไหล่ ร้านคาร์แคร์ร้านประดับยนต์หรือว่าร้านรับซ่อมหม้อน้ำทั่วไป ซึ่งเราจะมีกลุ่มรายชื่อในกลุ่มนี้อยู่แล้ว จุดเด่นของสินค้าเป็นสินค้านวัตกรรม มีบรรจุภัณฑ์มีตราสัญลักษณ์ชัดเจน คุณสมบัติของตัวผลิตภัณฑ์ผู้ใช้สามารถทดลองใช้ได้ด้วยตนเอง ในช่วงแรกก็พบอุปสรรคกับผลิตภัณฑ์ที่เข้าสู่ตลาดในปีแรก และในกลุ่มประเภทสินค้าบำรุงรักษารถยนต์ ซึ่งมีการแข่งขันสูง แต่อุปสรรคทั้งปวงนี้มันก็อยู่ที่ว่าเรามีความตั้งใจจริง ผลิตภัณฑ์ของเราที่ออกมามีคุณภาพและเป็นสินค้านวัตกรรมได้ด้วย

สิ่งที่ประทับใจ

ตอนมาร่วมโครงการ NEC ไม่คิดว่า NEC จะให้อะไรเรามาก ก็คิดว่าเป็นกลุ่มของรัฐวิสาหกิจธรรมดาๆทั่วไป หลังจากที่เข้ามาแล้วก็ได้เสริมในส่วนที่เราไม่มีความรู้โดยตรงก็ได้เสริมในเรื่องของความรู้ต่าง ๆ เรื่องระบบบริหาร จัดการ เรื่องบัญชี ซึ่งหลายๆ ด้านเราเองไม่มีความรู้ถึงแม้ว่าจะมีความชำนาญในเรื่องการขายและตลาด แต่ได้มาอบรมผมได้อะไรหลายๆอย่างกลับไปสามารถพัฒนาสินค้า และเสริมความมั่นใจในการที่จะออกมาเป็นผู้ประกอบการ

ปัจจัยในการความสำเร็จ

อยู่ที่ความตั้งใจจริง อยู่ที่การทำสินค้าที่ดีมีคุณภาพหลากหลายโดยเฉพาะคุณภาพต้องสร้างความมั่นใจให้กับผู้ใช้ พร้อมทั้งการรับฟังความคิดเห็นของผู้บริโภคในเรื่องของตัวผลิตภัณฑ์เป็นอย่างไร

คุณสุรพงษ์ อัครจินดา

ชื่อกิจการ : จี แวร์ค และ จีคูลแรรัน สถานที่ตั้ง : 47/84 แขวงบางแค เขตบางแค กทม. 10160





“ ต้องเอาใจใส่ในการผลิต ให้คิดว่าเรากินด้วยเขากินด้วย ”

ด้วยการสืบทอดธุรกิจของครอบครัว

จึงได้รับการถ่ายทอดกรรมวิธีการผลิตไอศกรีมมา

ตั้งแต่เกิด และจากความคิดสร้างสรรค์ที่ต้องการสร้างความแปลกใหม่ให้กับ ไอศกรีมจึงเกิดเป็นไอศกรีมผลไม้ตามฤดูกาล แต่ยังคงความดั้งเดิมด้วยไอศกรีม กะทิสดสูตรโบราณ พร้อมกันนี้ยังได้เพิ่มความน่าสนใจให้กับไอศกรีมโดยการ ใส่เครื่องเคียง อาทิเช่น ไซเค็ม หมูหยอง ที่สร้างความแปลกใหม่ในการ รับประทานไอศกรีมกะทิสด และดึงดูดใจผู้บริโภคมากขึ้นอีกด้วย



ประโยชน์การร่วมโครงการ

ได้รับประโยชน์จากโครงการเป็นอย่างมาก เพราะได้รับทั้งความรู้ทางวิชาการ ทั้งเรื่อง การทำบัญชี ระบบการจัดการ และการตลาดโดยเฉพาะช่องทางขนส่งสินค้ารวมทั้งยังสามารถทำ ตั้งเป้าหมาย ชำนาญได้ด้วย



คุณมนตร์ กะตากุล

ชื่อกิจการ : มนต์รีไอศกรีมกะทิสดโบราณ สถานที่ตั้ง : 126/39 ม.3 ซ.โชคกลาง
ถ.เพ-แกลงกร้า ต.เพ อ.เมือง จ.ระยอง 21160





“ ต้นทุนที่ถูกที่สุดและมีประสิทธิภาพ มากที่สุด
ก็คือตัวเรา ฉะนั้นต้องใช้ให้คุ้มค่า ”

แนวคิดการทำธุรกิจ

สิ่งแรกที่ทำ คือตั้งคำถามกับตัวเองว่า “ ใครคือลูกค้าของเรา ” เพราะจะช่วยให้เราเห็นแนวทาง และรู้ว่าสินค้าของเราจะขายได้หรือไม่ โดยในเบื้องต้น จะเป็นการฝากขายไว้กับร้านขายยา ต่อมาเมื่อลูกค้าตัดสินใจ ในคุณภาพก็ใช้วิธีขายขาดกับทางร้าน

สิ่งที่ได้รับจากการเข้าร่วมโครงการ NEC

การได้พบเจอคนจากหลากหลายสาขาอาชีพทำให้ได้รับฟังและแลกเปลี่ยนประสบการณ์ ในการทำธุรกิจและมีมุมมองที่ชัดเจนขึ้น นอกจากนี้การอบรมยังทำให้มีความรู้ และอ่านงบทางบัญชี เป็น ซึ่งทำให้สามารถมองธุรกิจในภาพรวมได้ เพราะเรารู้ที่มาที่ไปของรายได้จริง



“ ฝันอยากเห็นอะไรแล้ว จงลงมือทำและทำให้เต็มที่ ”

คุณอมรา ธนะพีชน์

ชื่อกิจการ : เครื่องสำอาง สถานที่ตั้ง : มบ.สมชายพัฒนา 162/82 ม.5 ต.บางกรวย
อ.บางกรวย จ.นนทบุรี 11130



“ทำด้วยใจรัก ทำด้วยความรู้ที่เรามี เหมาะสมกับงาน และเมื่อเจอปัญหา เราไม่ทอดทิ้งกัน ต้องพยายามหาช่องทาง หาวิธีการที่จะทำให้กิจการเรายืนยาวต่อไป ”



แรงบันดาลใจในการเริ่มต้นธุรกิจ

จากการที่เรามีประสบการณ์ในด้านการขายผลิตภัณฑ์เครื่องสำอางค์มากกว่า 2 ปี และจากการเป็นพยาบาลก็เลยใช้จุดขายของการห่วงใยในสุขภาพ ซึ่งในช่วงนั้นมีกระแสของธุรกิจสปาเข้ามาก็เลยเป็นจุดสนใจซึ่งเราก็นับได้ว่าเป็นรายแรกที่ทำธุรกิจนี้โดยเรามุ่งเน้นในเรื่องของคุณภาพในการบริการและความจริงใจ ห่วงใยในสุขภาพโดยนำความรู้ด้านสุขภาพต่าง ๆ จากประสบการณ์ผสมผสานกับความรู้ในผลิตภัณฑ์ต่าง ๆ และใช้ Concept “ ดูแลความงาม สุขภาพผิวพรรณและเรือนร่าง ด้วยวิถีธรรมชาติบำบัดและสมุนไพร ”

วัตถุประสงค์ที่มาอบรมโครงการเสริมสร้างผู้ประกอบการใหม่ NEC

จากประสบการณ์ที่ผ่านมาเรามีความรู้ในเรื่องผลิตภัณฑ์ต่าง ๆ มีความรู้เรื่องสุขภาพเป็นอย่างดีและถ้าเราจะเริ่มต้นทำธุรกิจเล็ก ๆ โดยที่ไม่มีความรู้ด้านการบริหารเลยควรทำอย่างไร ควรรู้อะไรบ้างจึงจะถูกต้อง ลดข้อผิดพลาด แก้ปัญหาของเราได้อย่างไร ดังนั้นจึงเข้ามาอบรมโครงการ NEC เพราะคิดว่าโครงการนี้สามารถช่วยแก้ไขปัญหาดัง ๆ เหล่านั้นได้

หลังจากอบรมแล้วได้อะไร

เปรียบเสมือนเส้นทางลัดสู่การทำธุรกิจซึ่งเราสามารถนำความรู้ต่าง ๆ กลับมาใช้ในธุรกิจของเราได้ไม่ว่าจะเป็นขั้นตอนการบริหาร หรือการลดต้นทุนในส่วนต่าง ๆ ไม่ว่าจะเป็นการบริหารค่าใช้จ่ายบุคคลากร เป็นต้น



คุณประพิณพรรณ นุชศิลป์

ชื่อกิจการ : สถานเสริมความงาม Minery สถานที่ตั้ง : 167/3 ถ.บริพัตร ต.ท่าราบ อ.เมือง จ.เพชรบุรี



“บรรยากาศที่ร่มรื่น คุณภาพความอร่อย ความสดของอาหารทะเล คือร่มไม้ ชายทะเล”

เดิมทำบ้านพักตากอากาศสำหรับนักท่องเที่ยวและหลังบ้านยังมีพื้นที่ว่างเปล่า ติดกับชายทะเล แล้ว
ได้มีโอกาสเข้าไปอบรมในโครงการเสริมสร้างผู้ประกอบการใหม่ ทำให้ได้แนวคิด จากวิทยากรว่า เมื่อจะทำธุรกิจ
แล้วให้มองภาพกว้าง ๆ จึงมองเห็นโอกาสในการทำร้านอาหารซีฟู้ด เพราะคิดว่าแถวตำบลบ้านเพ ยังไม่มี
ร้านอาหารทะเลเต็มรูปแบบที่จะมารองรับกลุ่มที่ชอบรับประทานอาหารทะเลที่มาเป็นครอบครัว และมากับเพื่อน ๆ
และในอนาคตข้างหน้าจะมีแนวโน้มในการรองรับกลุ่มนักท่องเที่ยวที่จะมาเที่ยวที่เกาะเสม็ด เพราะได้ติดต่อกับทาง
บริษัททัวร์ทั้งต่างจังหวัดและในจังหวัดด้วย หรือกลุ่มที่ชอบจัดงานเลี้ยงสังสรรค์ได้

หลังการอบรม NEC แล้วได้อะไรบ้าง

ได้รับความรู้ที่คุ้มค่าที่เข้าไปอบรม ภายในระยะเวลา 2 เดือน และได้มุมมองในการทำธุรกิจที่แปลกใหม่และ
มิตรภาพที่ดีจากเพื่อน ๆ ด้วย



สิ่งที่อยากฝากให้กับผู้ประกอบการ

มองสิ่งที่ดีที่สุดให้กับลูกค้า ที่มาใช้บริการของเรา
และมอบสิ่งที่ดีที่สุดให้กับเพื่อนร่วมงาน

คุณสมัคร ณะเกิงสุข

ชื่อธุรกิจ : ร้านอาหารร่มไม้ ชายทะเล สถานที่ตั้ง : 157 ม.2 ถ.เพ-แกลง ต.บ้านเพ อ.เมือง จ.ระยอง 21120



“ไม่ใช่ว่ามีเงินและจะทำอย่างเดียวนะ ต้องมีความรู้ในการทำธุรกิจด้วย ”



คุณยุพา ชนะภัย กับธุรกิจซัก อบ รีด ที่มีการขยายสาขาถึง 4 สาขา ภายใน 5 ปี โดยการนำกำไรที่สะสมของกิจการในการเพิ่มสาขา ซึ่งกลุ่มลูกค้าของร้านส่วนใหญ่จะเป็น คนทำงานและลูกค้าหมู่บ้านใกล้เคียงถึงแม้ธุรกิจจะเป็นที่นิยมของกลุ่มลูกค้า แต่คู่แข่งในการทำธุรกิจก็มากพอควร คุณยุพาจึงขยายสาขาออกนอกเมืองเพื่อจับลูกค้าอีกกลุ่มหนึ่ง ซึ่งมีการ แข่งขันต่ำกว่าในเมือง ในขณะที่ดำเนินธุรกิจอยู่ก็แสวงหาความรู้ในการทำธุรกิจด้วย เพื่อต้องการมาพัฒนาธุรกิจของตนเองให้ ดีขึ้นและสามารถแข่งขันกับคู่แข่งได้ ซึ่งได้ไปอบรมตามสถานที่ราชการที่เปิดให้ความรู้ในการทำธุรกิจ และได้เข้าร่วมอบรม โครงการเสริมสร้างผู้ประกอบการใหม่

เมื่อเข้ารับการอบรมจากโครงการแล้ว คิดว่า NEC เป็นอย่างไรบ้าง

เป็นโครงการที่ดีมาก ซึ่งเหมาะสำหรับการทำธุรกิจไม่ว่าจะเป็นธุรกิจใหม่หรือธุรกิจเดิมซึ่งโครงการนี้สอนทุก อย่างในการทำธุรกิจ ซึ่งหลังจบอบรมได้นำไปใช้ในธุรกิจได้จริง ไม่ว่าจะเป็น การจัดระบบการทำงานให้เป็นระบบและมี ระเบียบ สามารถแก้ปัญหาโดยแก้เป็นขั้นตอนไป และเพิ่มช่องทางการตลาด มีฐานลูกค้ามากขึ้น

การทำธุรกิจใจต้องมุ่งมั่น และต้องศึกษาสิ่งที่เราทำและลงมือทำ ให้จริงจัง ถ้าเกิดปัญหาต้องแก้ปัญหา ไม่หนีปัญหา เพื่อธุรกิจจะได้ประสบความสำเร็จ อย่างท้อ...



คุณยุพา ชนะภัย

ชื่อธุรกิจ : อ้อย ซัก อบ รีด สถานที่ตั้ง : 90/7 ถ.ราชดำริ ต.ท่าราบ อ.เมือง จ.เพชรบุรี 76000



“ อดทนในการทำงาน และต้องมองไปสู่ออนาคต ”

เริ่มทำธุรกิจไม้กฤษณาได้อย่างไร

ทำงานที่โครงการปลูกป่าโดยพระราชดำริของพระราชินี มีการปลูกป่าเบญจพรรณหลาย ๆ ชนิด โดยที่ต้นไม้ทุกชนิดมีคุณค่าในตัวเอง ซึ่งหนึ่งในนั้น คือ ต้นกฤษณา ตอนแรกยังไม่รู้ว่าเอาทำอะไร จนวันหนึ่งได้ไปปลูกต้นกฤษณาให้กับวัด จำนวน 30 ไร่ พอหลังจากปลูกไปแล้ว มีคนมาขอซื้อไม้กฤษณาโดยให้ราคาที่สูงมาก จึงทำให้คุณพิกุลเกิดแนวคิดและมองเห็นโอกาสว่าการปลูกต้นกฤษณาสามารถสร้างรายได้สูง จึงได้ปลูกต้นกฤษณาจำนวน 1,500 ต้น ซึ่งช่วงการเจริญเติบโตของต้นกฤษณาใช้ระยะเวลาประมาณ 8 - 10 ปี จึงได้ศึกษาหาความรู้ว่าจะนำต้นกฤษณามาแปรรูปอะไรได้บ้าง เพื่อเพิ่มมูลค่านอกจากการขายเป็นต้นซึ่งได้ไปศึกษากับชาวบ้านที่รู้ที่เคยทำอยู่แล้ว หลังจากนั้นก็ได้กลับมาทดลองทำซึ่งใช้เวลา 8 ปี และตรวจสอบอีก 3 ปี จนได้เป็นตัวผลิตภัณฑ์ที่มีมาตรฐานที่ออกสู่ตลาด ณ ปัจจุบัน

มีปัญหาอะไรเกี่ยวกับธุรกิจบ้าง

ช่วงแรกจะมีปัญหาทางด้านการตลาด ไม่รู้ว่าจะไปขายที่ไหน จึงขายให้พ่อค้าคนกลางแต่ก็โดนกดราคา จึงเพิ่มการประชาสัมพันธ์ทางอินเทอร์เน็ตและสื่อต่าง ๆ ก็มีผู้สนใจมาซื้อสินค้า และมีตัวแทนจำหน่ายทั้งในประเทศและต่างประเทศมาติดต่อเพื่อจะนำสินค้าไปจำหน่าย

หลังจากที่ได้เข้าร่วมโครงการ NEC ได้รับประโยชน์อะไรบ้าง

ได้รู้เกี่ยวกับการทำธุรกิจ ไม่ว่าจะเป็น การบริหารจัดการ การวางแผนการเงิน การจัดเก็บวัสดุ การตลาด รวมทั้งการผลิต เรียกได้ว่าได้ครบทุกอย่างเกี่ยวกับการทำธุรกิจ

คุณพิกุล กิตติพล

ชื่อธุรกิจ : กลุ่มเกษตรผลิตไม้กฤษณา สถานที่ตั้ง : บ้านจันดี 8 ม.4 ต.กะเจ็ด อ.เมือง จ.ระยอง 21150

