

กำหนดการอบรม หลักสูตรการลงทุนในธุรกิจสนามกีฬา
ระยะเวลาอบรม จำนวน 4 วัน

วันที่	หัวข้อ	ผลลัพธ์ที่ได้	วิทยากร
เสาร์ที่ 25 กันยายน 09.00 – 10.30 น.	-ภาพรวมธุรกิจกีฬาในปัจจุบัน -นโยบายส่งเสริมจากภาครัฐ -แนวโน้มธุรกิจกีฬาในประเทศไทย	-ผู้ประกอบการทราบถึงภาพรวมธุรกิจกีฬา ทราบนโยบายการส่งเสริมจากภาครัฐ และแนวโน้ม ธุรกิจกีฬาในประเทศไทย	พลตรีจารึก อารีราชการัณย์ รองประธานและเลขาธิการ คณะกรรมการโอลิมปิกแห่ง ประเทศไทย ในพระบรมราชูปถัมภ์
10.30 - 12.00 น.	-ภาพรวมธุรกิจสนามกีฬาในประเทศไทย -การทำธุรกิจสนามกีฬาประเภทต่างๆ -คุณสมบัติของผู้ประกอบการ -เงินลงทุน และระยะเวลาคืนทุน -องค์ประกอบและปัจจัยที่ทำให้ธุรกิจ ประสบความสำเร็จหรือล้มเหลว	-ผู้เข้าอบรมทราบภาพรวมและแนวโน้มการทำธุรกิจ สนามกีฬา -วิเคราะห์ศักยภาพของตนเองได้ -เข้าใจถึงรูปแบบและประเภทสนามกีฬาเพื่อเป็นข้อมูล พื้นฐาน -สามารถวิเคราะห์ศักยภาพของตนเองในการทำธุรกิจ ได้ทันที (ด้านศักยภาพการเป็นผู้ประกอบการ/ความ พร้อมในด้านต่างๆ อาทิ ด้านการเงิน ฯลฯ) และได้รับแนวคิดในการทำธุรกิจ พร้อมทั้งวิเคราะห์ จุดอ่อนจุดแข็งในการทำธุรกิจสนามกีฬา	อาจารย์พีรศักดิ์ วัลย์รัตน์ อาจารย์พิเศษ คณะศึกษาศาสตร์ ภาควิชาพลานามัย วิชาการ บริหารธุรกิจการกีฬา มหาวิทยาลัย รามคำแหง และเป็นผู้เชี่ยวชาญ ด้านกีฬา
13.00 – 16.00 น.	แลกเปลี่ยนประสบการณ์กับ ผู้ประกอบการตัวจริง	-ผู้ประกอบการทราบถึงการทำธุรกิจสนามกีฬา เหตุผลในการจัดตั้งธุรกิจ ความยากง่ายในการทำธุรกิจ ปัญหาและอุปสรรคต่างๆ ที่เกิดขึ้น แนวทางการแก้ไข เงินลงทุน ระยะเวลาการคืนทุน การบริหารจัดการ การทำตลาดให้ประสบความสำเร็จ	อาจารย์พีรศักดิ์ วัลย์รัตน์ อาจารย์พิเศษ คณะศึกษาศาสตร์ ภาควิชาพลานามัย วิชาการ บริหารธุรกิจการกีฬา มหาวิทยาลัย รามคำแหง และเป็นผู้เชี่ยวชาญ ด้านกีฬา ผู้เข้าร่วมเสวนา - คุณเทพพิทักษ์ จันทรสุเทพ ผู้บริหารโครงการสนามพระรฆกาล - คุณสรวง จันทรอุไร ผู้อำนวยการสถาบันสอนเทนนิสปีรามิต - คุณสุทธิพงศ์ ตั้งสัจจะพจน์ ผู้บริหารสนามฟุตบอล พาร์ค กรุงเทพ - คุณอภิชัย ธีระรัตน์สกุล ประธานสโมสรที่ไทยแลนด์ ผู้ดำเนินรายการ อาจารย์พีรศักดิ์ วัลย์รัตน์
16.00 - 17.00 น.	-การศึกษาดูงานสนามกีฬา พระรฆกาล สปอร์ต เซ็นเตอร์ ลาดพร้าว 101		
อาทิตย์ที่ 26 กันยายน 09.00 – 12.00 น.	-การวางแผนบริหารจัดการธุรกิจ สนามกีฬา	-แนวทางไปใช้ในการวางแผนการบริหารจัดการธุรกิจ สนามกีฬา	อาจารย์พีรศักดิ์ วัลย์รัตน์ อาจารย์พิเศษ คณะศึกษาศาสตร์ ภาควิชาพลานามัย วิชาการ
13.00 – 16.00 น.	-การทำตลาด -การตลาดของธุรกิจสนามกีฬา -แนวคิดการกำหนด Business Concept	-แนวทางการทำตลาดของธุรกิจสนามกีฬา	บริหารธุรกิจการกีฬา มหาวิทยาลัย รามคำแหง และเป็นผู้เชี่ยวชาญ ด้านกีฬา
16.00 – 17.00 น.	-การศึกษาดูงานสนามฟุตบอล พาร์ค กรุงเทพ ถนนพระรามที่ 2		

วันที่	หัวข้อ	ผลลัพธ์ที่ได้	วิทยากร
เสาร์ที่ 2 ตุลาคม 09.00 – 18.00 น.	-การปฏิบัติการวางรูปแบบทางการเงิน (Financial Model) ในธุรกิจสนามกีฬา เฉพาะสนามฟุตบอลกับสนามแบดมินตัน -โครงสร้างต้นทุนต่างๆ ที่เกี่ยวข้อง -การกำหนดโครงสร้างราคา -การลงทุนและระยะเวลาคืนทุน -การวางแผนภาษี -การจดทะเบียน กฎหมายที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจ และการติดต่อหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง	-สามารถจัดซื้อ อุปกรณ์ เครื่องใช้ต่างๆ รวมทั้งออกแบบตกแต่งได้อย่างเหมาะสมกับเงินลงทุน -ทราบแหล่งซื้อขาย และราคามาตรฐาน รวมสามารถออกแบบตารางการจองพื้นที่ได้ -การกำหนด business concept -วางแผนโครงสร้างการบริหารงานและการวางกำลังคนเหมาะสมกับขนาดของธุรกิจต่อไป -สามารถจัดซื้อ อุปกรณ์ เครื่องใช้ต่างๆ รวมทั้งออกแบบตกแต่งได้อย่างเหมาะสมกับเงินลงทุน -ทราบแหล่งซื้อขาย และราคามาตรฐาน รวมสามารถออกแบบตารางการจองพื้นที่ได้ -การกำหนด business concept -วางแผนโครงสร้างการบริหารงานและการวางกำลังคนเหมาะสมกับขนาดของธุรกิจต่อไป	อาจารย์วิษระ บุญธีรวาร กรรมการผู้จัดการ บจก.SMEs การบัญชีและวางแผนภาษีที่ปรึกษาทางธุรกิจ SMEs เครือข่าย APEC IBIZ ภาคพื้นเอเชีย
	17.00-18.00 น.	-การศึกษาดูงานสนามแบดมินตันที่ไทยแลนด์ ห้างสรรพสินค้าพาต้าปิ่นเกล้า	
อาทิตย์ที่ 3 ตุลาคม 09.00 – 18.30 น. สโมสรราชพฤกษ์	-การศึกษาดูงานสนามกีฬา -สรุปการศึกษาดูงาน -นำเสนอโครงการ พร้อมรับฟังข้อเสนอแนะจากวิทยากร	-ฟังการสรุปบรรยายการศึกษาดูงานแต่ละแห่ง ทำให้ได้แนวคิดมาประยุกต์ใช้ในธุรกิจต่อไป -จัดทำโครงการธุรกิจสนามกีฬารายบุคคลพร้อมรับคำปรึกษาแนะนำจากอาจารย์	อาจารย์พีรศักดิ์ วิลัยรัตน์ อาจารย์พิเศษ คณะศึกษาศาสตร์ ภาควิชาพลานามัย วิชาการ บริหารธุรกิจการกีฬา มหาวิทยาลัย รามคำแหง และเป็นผู้เชี่ยวชาญ ด้านกีฬา

หมายเหตุ วิทยากรและสถานที่อาจมีการเปลี่ยนแปลงได้ตามความเหมาะสมโดยยึดประโยชน์ของผู้เข้าอบรมเป็นหลัก

สนใจหลักสูตร Download ใบสมัครได้ที่ www.ismed.or.th , E-mail : trainingismed@yahoo.com

หรือสอบถามรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่ ฝ่ายอบรม

โทรศัพท์ 0-2564-4000 ต่อ 6214, 6227 , 2011- 2014 , 082-450-2620 , 082-450-2623

โทรสาร 0-2564-4000 ต่อ 2277, 2288